



Gut beraten ist gut verkauft!

THÜROS® ist der größte deutsche Grillgerätehersteller und eine seit drei Jahrzehnten etablierte Marke. Wir sind in Georgenthal im Thüringer Wald zu Hause und fertigen ausschließlich hochwertige Edelstahlgrills für eine anspruchsvolle Zielgruppe. Bei all unseren Produkten setzen wir auf handwerkliches Können in Verbindung mit modernster Technologie.

Unser tatkräftiges Team besteht aus 30 motivierten Mitarbeitern, die sich regelmäßig weiterbilden und dadurch auch unser Unternehmen kontinuierlich voranbringen. Eine persönliche, freundliche und direkte Ansprache gegenüber Kunden und Mitarbeitern gehört bei uns zum guten Ton.

Wir sind auf Expansionskurs.

Aus diesem Grund suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen motivierten und verantwortungsbewusst arbeitenden

Vertriebsmitarbeiter (Vollzeit) (m/w/d)

Überlick:

Der Vertriebsmitarbeiter bei Thüros ist maßgeblich an der Identifikation und Gewinnung von potenziellen Kunden beteiligt. Sie sind verantwortlich für die proaktive Ansprache von potenziellen Kunden, der Bedarfsanalyse und die Präsentation unserer Produkte.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

Identifikation von potenziellen Kunden durch gezielte Recherche und Marktanalyse.

Durchführung von telefonischen oder schriftlichen Erstkontakten, um Interesse zu wecken und Bedarfe zu identifizieren. Vorstellung unserer Produkte in einer überzeugenden Art und Weise.

Beantwortung von Fragen und Überwindung von möglichen Einwänden. Erfassung von Kundenanforderungen und -bedürfnissen, um maßgeschneiderte Lösungen anzubieten.

Dokumentation von relevanten Informationen in unserem System. Pflege von Kundenbeziehungen und systematische Nachverfolgung von Leads. Regelmäßige Dokumentation und Berichterstattung über den Fortschritt und die erreichten Ziele. Koordination mit dem Vertriebsteam für eine effektive Umwandlung von Leads in Kunden.

Wir erwarten von Ihnen:

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Vertrieb, Marketing, Betriebswirtschaft oder vergleichbare Qualifikationen.
- Ergebnisorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten in einem dynamischen Umfeld.
- Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Menschen.
- fundierte PC-Kenntnisse, inklusive MS Office
- sichere Kenntnisse im Umgang mit Excel und anderen Office-Anwendungen
- Nachgewiesene Erfahrung im Vertrieb, insbesondere in der Kaltakquise.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, Überzeugungskraft sowie Markenbewusstsein.

Das dürfen Sie von uns erwarten:

- eine interessante und abwechslungsreiche, aber vor allem entwicklungsfähige Aufgabe in Vollzeit (40 Stunden pro Woche)
- eine leistungsgerechte Entlohnung
- ein kollegiales und motiviertes Team
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Möglichkeit der betrieblichen Altersversorgung

Sie haben Spaß an Ihrem Job, arbeiten gern mit Menschen zusammen und packen an, wenn es darauf ankommt?

Auch in Stresssituationen bleiben Sie immer freundlich und zuvorkommend?

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Post oder online, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Thüros GmbH

Personalabteilung

Bahnhofstraße 55

99887 Georgenthal

karriere@thueros.de

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte telefonisch direkt an Sivia Große (036253) 189679.